

ATF CONSULTING PROJECT



Informacje o ATF Consulting

Oferta usług

Oferta szkoleń

PROFESJONALNE USŁUGI
DLA FIRM

DEPARTAMENT: CORPORATE FINANCE AND ANALYSIS

Profesjonalne usługi dla firm, corporate finance, consulting biznesowy, outsourcing analityczny, szkolenia. ATF Consulting świadczy usługi doradcze z zakresu corporate finance i asset management. Doradzamy naszym Klientom w zakresie aspektów finansowych, biznesowych, strategicznych oraz wizerunkowych. Uczestniczymy zarówno w projektach start-up, jak i podczas transakcji kapitałowych, projektów restrukturyzacyjnych oraz rozwojowych. Ponadto oferujemy naszym Klientom realizację szkoleń dedykowanych oraz e-learningowych.

Skorzystaj z wiedzy i wsparcia profesjonalistów - rozwiń swój biznes, zwiększ efektywność firmy i ogranicz koszty

WWW.ATFCONSULTING.EU | OFFICE@ATFCONSULTING.EU



TAGI: analiza fundamentalna, analiza techniczna, analizy finansowe, badanie spółek, doradztwo strategiczne, due diligence, equity story, IR (investor relations - relacje inwestorskie), koordynacja transakcji kapitałowych, ocena efektywności, optymalizacja modelu biznesowego, outsourcing finansowy, podwykonawstwo usług finansowych, pozyskiwanie kapitału, PR (public relations) transakcyjny, sporządzanie analiz biznesowych, sporządzanie analiz ekonomicznych, sporządzanie biznesplanów, start-up, szkolenia dedykowane, szkolenia e-learningowe, wskaźniki finansowe, wycena DCF, wycena porównawcza, wyceny majątkowe, wyceny spółek...

SPIS TREŚCI

ATF Consulting Project	3
Filozofia działania	3
Doświadczenie	4
Zakres oferty	5
Cechy wyróżniające.....	5
Head of Project - Jakub Kocjan.....	5
ATF Consulting – oferta usług.....	7
Usługi doradcze	7
Usługi abonamentowe	7
Pakiety promocyjne	7
Wycena podmiotów gospodarczych	8
Ocena efektywności przedsięwzięć gospodarczych	10
Sporządzenie analiz biznesowych i ekonomicznych.....	11
Przeprowadzanie due diligence biznesowego.....	12
Sporządzanie biznesplanów	13
Budowa equity story	15
Pozyskiwanie finansowania i koordynacja transakcji kapitałowych.....	16
Doradztwo strategiczne	19
IR (investor relations) PR (public relations) transakcyjny	21
Outsourcing finansowy	22
Pakiet Idea.....	25
Pakiet Start-Up.....	26
Pakiet Growth.....	27
Pakiet M&A.....	28
ATF Consulting – oferta szkoleń	29
Szkolenia dedykowane	29
Szkolenia e-learningowe - kursy on-line	30
Przykładowe szkolenie	31
Zastrzerzenia prawne Wyłączenie odpowiedzialności	33
ATF Consulting – dane kontaktowe.....	34

ATF CONSULTING PROJECT

projekt / departament zarządzany przez ATF Consulting sp. z o.o.

Świadczymy usługi doradcze z zakresu corporate finance i asset management, ponadto nasza oferta obejmuje consulting biznesowy oraz outsourcing finansowy i analityczny. Doradzamy naszym Klientom w zakresie aspektów finansowych, biznesowych, strategicznych oraz wizerunkowych. Uczestniczymy zarówno w projektach start-up, jak i podczas transakcji kapitałowych, projektów restrukturyzacyjnych oraz rozwojowych. Ponadto oferujemy naszym Klientom realizację szkoleń dedykowanych oraz e-learningowych.

Naszą siłą jest profesjonalny zespół specjalistów oraz współpracowników posiadających doświadczenie w realizacji projektów zarówno dla podmiotów z rynku publicznego jak i prywatnego. Nasi specjaliści posiadają ugruntowaną pozycję oraz wieloletnie doświadczenie wyniesione z czołowych instytucji finansowych i doradczych.

ATF Consulting project jest projektem / departamentem zarządzanym przez ATF Consulting Sp. z o.o. Projekt ma charakter otwarty, oprócz własnego zespołu skupiamy profesjonalistów o ugruntowanej pozycji, wykonujących wolne zawody. Umożliwiamy uczestnictwo w projekcie zewnętrznym specjalistom, zarówno w trakcie realizacji projektów biznesowych dla naszych Klientów, jak i podczas oferowania szkoleń dedykowanych oraz publikacji bezpłatnych materiałów edukacyjnych.

FILOZOFIA DZIAŁANIA

Ludzie to nasz najcenniejszy kapitał. Dzięki nim, oraz ich wiedzy i doświadczeniu jesteśmy w stanie zapewnić naszym Klientom najwyższy poziom jakości w segmencie cenowym na jakim funkcjonujemy. Otwarta struktura sprawia, że do realizacji naszych projektów angażujemy specjalistów na co dzień pracujących w ścisłej czołówce polskich i zagranicznych instytucji finansowych i doradczych. Owocuje to najwyższym poziomem jakości realizowanych przez nas usług, odpowiadającym poziomowi spotykanemu w najwyższym segmencie rynku. Jednocześnie nasz model biznesowy pozwala nam na zastosowanie kwotowań spotykanych w środkowych obszarach rynku. Nasi specjaliści dzięki pracy w czołowych instytucjach przy realizacji zaawansowanych projektów w różnych sektorach i o zróżnicowanym charakterze zdobyli doświadczenie i kwalifikacje na najwyższym światowym poziomie. Teraz suma ich wiedzy i doświadczenia zwiększa szanse na sukces naszych partnerów biznesowych.

Nasza strategia jest długoterminowa, stawiamy na rozwój stabilnych, ramowych relacji z naszymi Klientami. Naszym celem jest wspieranie naszych Klientów w budowie wartości ich spółek oraz dostarczanie usług najwyższej jakości w rozsądnych cenach. Działamy dwutorowo, dostarczając naszym Klientom kompleksowych usług doradczych opartych na indywidualnej analizie potrzeb i wzajemnym zaufaniu, jak również wspieramy ich w zakresie pogłębiania wiedzy, aby skutecznie mogli identyfikować stojące przed nimi możliwości rynkowe.

Jesteśmy projektem / departamentem o ścisłej specjalizacji. Skupiając profesjonalistów z dziedziny finansów, działamy wyłącznie na obszarach, w których posiadamy wieloletnie doświadczenie wyniesione z realizacji zaawansowanych projektów w realnym otoczeniu gospodarczym, zarówno na rynku publicznym jak i prywatnym. Nasza specjalność to corporate finance i asset management. Zasada ta jest ściśle przestrzegana w celu zagwarantowania Państwu najwyższego

poziomu jakości oraz dla zapewnienia wyniesionego z praktyki spojrzenia na prezentowane przez nas treści. Dzięki temu zapewniamy Państwu usługę, która z powodzeniem wielokrotnie została sprawdzona na rynku.

Jesteśmy podmiotem niezależnym dzięki czemu mamy swobodę działania i możemy współpracować z szerokim gronem podmiotów działających zarówno na rynku krajowym, jak i zagranicznym. Nasza niezależność skutkuje również reprezentowaniem przez nas jedynie interesów naszych Klientów, a nie macierzystych grup kapitałowych.

Naszym atutem jest wysoki stopień kompleksowości obsługi, jaki zapewniamy naszym Klientom. Dzięki dużemu doświadczeniu wyniesionemu z czołowych instytucji finansowych i consultingowych nasi specjaliści potrafią zaoferować Państwu zakres usług, jaki spotykany był dotychczas jedynie w najwyższym segmencie rynku, gdzie stawki wynagrodzeń znacząco przekraczają poziomy standardowo spotykane w naszej ofercie. Ponadto dzięki szerokim kontaktom z wiodącymi podmiotami oferującymi usługi komplementarne do oferty ATF Consulting, potrafimy szybko i efektywnie stworzyć konsorcjum do realizacji nawet bardzo zaawansowanych projektów, do realizacji których niezbędna jest współpraca specjalistów z różnych dziedzin. Do podmiotów, które mogłyby uczestniczyć w powyższych konsorcjach należą między innymi, kancelarie prawne, doradcy podatkowi, audytorzy, towarzystwa funduszy inwestycyjnych, biura maklerskie...

Oprócz profesjonalnego wykonania zleconej usługi, zapewniamy Państwu również niespotykaną na rynku elastyczność i dynamikę w zakresie wykonywania zleceń. Nasze podejście do wykonywanych zleceń jest zadaniowe, nie stosujemy sztywnych ograniczeń czasowych, staramy się zawsze dążyć do jak najszybszego i najefektywniejszego wykonania zlecenia. Dlatego też wielokrotnie stosujemy 6 dniowy tydzień pracy w systemie dwuzmianowym, co zapewnia ponad dwukrotne zmniejszenie czasu potrzebnego na realizację zlecenia. Na uwagę zasługuje fakt, że zastosowanie szybkiej ścieżki realizacji zlecenia nie wiąże się z ponoszeniem dodatkowych kosztów przez Klienta.

DOŚWIADCZENIE

Nasi specjaliści posiadają doświadczenie w realizacji projektów zarówno dla podmiotów z rynku publicznego jak i prywatnego. Dzięki pracy w czołowych instytucjach przy realizacji zaawansowanych projektów w różnych sektorach i o zróżnicowanym charakterze zdobyli doświadczenie i kwalifikacje na najwyższym światowym poziomie. Doświadczenia naszych specjalistów odnoszą się zarówno do spółek dużych (suma bilansowa ponad 1 miliard PLN), spółek średniej wielkości (suma bilansowa ponad 100 milionów PLN), jak i spółek małych oraz przedsięwzięć typu start-up.

Projekty dla biznesu - podczas realizacji szerokiego spektrum projektów i zleceń dla biznesu nasi specjaliści zdobyli doświadczenie w takich sektorach jak: usługi elektroniczne, usługi dla biznesu, usługi detaliczne, e-commerce, handel detaliczny i hurtowy, budownictwo, przemysł przetwórczy, recycling, przemysł spożywczy, przemysł ciężki... Doświadczenie naszych specjalistów obejmuje kilkadziesiąt projektów długofalowych (o okresie realizacji przekraczającym 6 miesięcy) oraz szereg projektów o krótszym czasie realizacji.

Transakcje kapitałowe - nasi specjaliści posiadają doświadczenie z czołowych instytucji finansowych w realizacji transakcji kapitałowych na bazie Dual Track (realizacja kilku ścieżek jednocześnie np. IPO + Private Equity) oraz Single Track (transakcji tradycyjnych np. IPO). Doświadczenia naszych specjalistów obejmują: IPO (Pierwsza Oferta Publiczna), Venture Capital, Private Equity, Inwestorów Strategicznych, Mezzanine Capital, M&A (Fuzje i Przejęcia)...

Wyceny - nasi specjaliści wykonali w ciągu ostatnich 3 lat swojej kariery blisko 300 różnego rodzaju wycen spółek i przedsięwzięć inwestycyjnych. Wyceniali zarówno podmioty, których sumy bilansowe przekraczały 1 miliard zł, jak i spółki średniej wielkości oraz podmioty w początkowej fazie rozwoju. Opracowujemy zarówno wyceny DCF, porównawcze jak i majątkowe oraz mieszane.

Nasi specjaliści oprócz doświadczenia wyniesionego z consultingu oraz działów corporate finance posiadają ponadto doświadczenie wyniesione z zarządzania aktywami oraz działalności gospodarczej. Dzięki temu cechują się szerokim

spojrzeniem na analizowane kwestie. Zarówno od strony buy side (od strony kupującego, otoczenia zewnętrznego spółki), sale side (od strony sprzedającego, akcjonariusza spółki), jak i potrafią efektywnie interpretować zdarzenia z perspektywy wnętrza organizacji.

ZAKRES OFERTY

ATF Consulting świadczy szeroki zakres usług komercyjnych z zakresu doradztwa finansowego, biznesowego, strategicznego oraz wizerunkowego. Nasze usługi skierowane są zarówno do podmiotów w fazie start-up pragnących wypracować optymalny model biznesowy i zwiększyć dynamikę swojego rozwoju, jak i spółek o ugruntowanej pozycji na rynku dążących do zwiększenia swojej efektywności. Wspieramy podmioty gospodarcze zarówno w realizacji ich strategii rozwojowej, jak i uczestniczymy w realizacji jednorazowych projektów o charakterze rozwojowym lub restrukturyzacyjnym.

Oferujemy również szeroki zakres szkoleń online, kursy internetowe, materiały e-learningowe oraz prowadzimy szkolenia i konsultacje stacjonarne z zakresu źródeł finansowania, alokacji aktywów, analizy fundamentalnej, analizy technicznej, zarządzania ryzykiem, a także szeroko rozumianej tematyki corporate finance oraz asset management.

CECHY WYRÓŻNIAJĄCE

Maksymalna jakość w rozsądnej cenie - oferujemy naszym Klientom najwyższy poziom jakości w segmencie w ramach którego funkcjonujemy. Dzięki nam mogą Państwo zyskać znaczący wzrost jakości usługi nie zwiększając jej kosztów.

Doświadczenie wyniesione z realizacji zaawansowanych projektów - dzięki posiadaniu realnego doświadczenia w oferowanych przez nas obszarach współpracy prezentujemy praktyczne i sprawdzone podczas realizacji wielu projektów podejścia do rozpatrywanych zagadnień.

Profesjonalizm - współpracujemy jedynie ze specjalistami o ugruntowanej pozycji i doświadczeniu wyniesionym z czołowych instytucji. Dzięki temu jesteśmy w stanie zagwarantować Państwu, że do realizacji Państwa projektu nie zostanie wyznaczona osoba nie posiadająca niezbędnych kwalifikacji lub doświadczenia.

Otwarta struktura projektu - dzięki wykorzystywaniu przy realizacji naszych projektów wiedzy i doświadczenia zewnętrznych specjalistów jesteśmy w stanie lepiej dostosować się do potrzeb naszych Klientów i znacząco obniżyć koszt usługi przy zachowaniu najwyższego poziomu jakości.

Ścisła specjalizacja - poprzez skupianie się na obszarach, w których posiadamy największe doświadczenie gwarantujemy, że nasza oferta cechuje się maksymalnym poziomem jakości, a Państwo otrzymują usługę, która wielokrotnie została skutecznie sprawdzona w realnym otoczeniu gospodarczym.

Elastyczność - Nasz model biznesowy sprawia, że jesteśmy w stanie zapewnić Państwu wysoki stopień elastyczności podczas określania sposobu współpracy oraz podczas wykonywania zleceń. Staramy się zawsze dostosować do potrzeb naszych Klientów i zapewnić im maksimum satysfakcji.

HEAD OF PROJECT - JAKUB KOCJAN

Jakub Kocjan posiada szeroką wiedzę i doświadczenie w zakresie transakcji kapitałowych, zarządzania aktywami oraz realizacji przedsięwzięć o charakterze start-up i restrukturyzacyjnym. Obecnie Jakub Kocjan kieruje projektem ATF Consulting pełniąc równocześnie funkcje prezesa ATF Consulting sp. z o.o. oraz przeprowadza wyceny spółek portfelowych

i prowadzi nadzór nad spółkami portfelowymi wchodzącymi w skład Funduszy Inwestycyjnych Zamkniętych w Forum TFI S.A.

Uprzednio Jakub Kocjan był zatrudniony w IPOPEMA Securities S.A. w departamencie Corporate Finance, gdzie zajmował się przeprowadzaniem transakcji IPO, SPO, transakcjami z funduszami Private Equity i Venture Capital po stronie sprzedającego i kupującego, pozyskiwaniem finansowania typu Mezzanine oraz projektami M&A i o charakterze restrukturyzacyjnym.

Wcześniej pracował on w Domu Maklerskim Penetrator S.A. w Asset Management gdzie zarządzał strategią aktywnej alokacji opartą o rynek pierwotny oraz opracował strategię inwestycyjną na rynek niepubliczny, a także analizował spółki wprowadzane na rynek w ofertach pierwotnych i realizował zlecenia dla strategii akcyjnych oraz opartych o instrumenty pochodne.

Ponadto Jakub Kocjan współpracował z Małopolską Agencją Rozwoju Regionalnego S.A. przy ocenie projektów inwestycyjnych. Posiada on również doświadczenie wyniesione z prowadzenia działalności gospodarczej oraz realizacji szerokiego spektrum projektów w ramach wykonywanych zleceń.

Jakub Kocjan ukończył ekonomię na Uniwersytecie Jagiellońskim, jest w trakcie pisania pracy doktorskiej z alokacji aktywów oraz posiada licencję maklera papierów wartościowych rozszerzoną o czynności z zakresu doradztwa inwestycyjnego.

ATF CONSULTING – OFERTA USŁUG

USŁUGI DORADCZE

*skorzystaj z wiedzy i wsparcia profesjonalistów
rozwiń swój biznes, zwiększ efektywność firmy i ogranicz koszty*

Profesjonalne usługi dla firm, corporate finance, consulting, outsourcing, szkolenia. ATF Consulting świadczy szeroki zakres usług komercyjnych z zakresu doradztwa finansowego, strategicznego oraz wizerunkowego. Nasze usługi skierowane są zarówno do podmiotów w fazie start-up pragnących wypracować optymalny model biznesowy, jak i spółek o ugruntowanej pozycji na rynku dążących do zwiększenia swojej efektywności. Wspieramy podmioty gospodarcze zarówno w realizacji ich strategii rozwojowej, jak i uczestniczymy w realizacji jednorazowych projektów o charakterze rozwojowym lub restrukturyzacyjnym.

USŁUGI ABONAMENTOWE

*obniż koszty funkcjonowania swojej firmy,
zwiększ elastyczność oraz podnieś jakość*

Pakiety abonamentowe skierowane są do podmiotów pragnących skorzystać z ciągłego wsparcia w zakresie finansów, doradztwa biznesowego, doradztwa strategicznego, doradztwa IR lub wsparcia w zakresie koordynacji (po stronie Spółki Klienta) transakcji kapitałowych takich jak IPO, pozyskanie inwestora strategicznego lub finansowego. Oferujemy Państwu możliwość outsourcingu wysoce zaawansowanych czynności związanych z tematyką corporate finance, co wpływa znacząco na wzrost efektywności w obszarze wykonywanych działań i przyczynia się do zmniejszenia kosztów i wzrostu elastyczności po stronie Klienta.

PAKIETY PROMOCYJNE

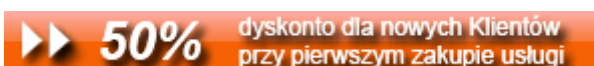
*ogranicz koszty zakupu usług
skorzystaj z kompleksowego wsparcia*

Poniższe pakiety zostały stworzone z myślą o kompleksowej realizacji procesów których dotyczą. Dzięki wyborowi odpowiedniego pakietu zyskują Państwo możliwość znaczącego ograniczenia kosztów, oraz gwarantują wysoki stopień kompleksowości działań niezbędnych do prawidłowego przeprowadzenia realizowanego procesu.

WYCENA PODMIOTÓW GOSPODARCZYCH

określ wartość firmy lub projektu
- wycena DCF, wycena porównawcza, wyceny majątkowe

Usługa sporządzenia wycen fundamentalnych podmiotów gospodarczych ma na celu określenie wartości wewnętrznej spółki. Wyceny tej można dokonać za pomocą wielu metod, poniższe oferty obrazują najczęściej występujące na rynku metody. Pamiętać jednak należy, że wskazane jest przeprowadzenie co najmniej 2 rodzajów wycen w celu pełniejszego zobrazowania wartości podmiotu. Każdy z proponowanych wariantów może zostać rozszerzony o inne elementy w celu lepszego dostosowania usługi do potrzeb Klienta.



Wyceny DCF (podstawowa)

- Sporządzenie wyceny na bazie zdyskontowanych przepływów pieniężnych (DCF)
- Sporządzenie podstawowego modelu finansowego
- Wsparcie w sporządzeniu prognoz finansowych

Wstępny kosztorys usługi: od **3 000 PLN netto**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 1 500 PLN netto

Wyceny DCF (zaawansowana)

- Sporządzenie wyceny na bazie zdyskontowanych przepływów pieniężnych (DCF)
- Sporządzenie szczegółowego modelu finansowego
- Wsparcie w sporządzeniu prognoz finansowych

Wstępny kosztorys usługi: od **5 000 PLN netto**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 2 500 PLN netto

Wyceny porównawcze

- Sporządzenie wyceny porównawczej na bazie wskaźnika P/E
- Sporządzenie wyceny porównawczej na bazie wskaźnika EV/EBIT
- Sporządzenie wyceny porównawczej na bazie wskaźnika EV/EBITDA

Wstępny kosztorys usługi: od **2 500 PLN netto**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 1 250 PLN netto

Wyceny majątkowe

- Sporządzenie wyceny metodą aktywów netto, skorygowanych aktywów netto lub likwidacyjną
- Koszt wyceny nie uwzględnia kosztu sporządzenia operatów szacunkowych

Wstępny kosztorys usługi: od **2 500 PLN netto**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 1 250 PLN netto

Pakiet 3 wycen

- Sporządzenie wyceny na bazie zdyskontowanych przepływów pieniężnych (DCF)
- Sporządzenie wyceny porównawczej (P/E, EV/EBIT)
- Sporządzenie wyceny majątkowej (aktywa netto)

Wstępny kosztorys usługi: od **7 500 PLN netto**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 3 750 PLN netto

Weryfikacja wycen sporządzonych przez inne podmioty

- Wszechstronna analiza i weryfikacja wycen sporządzonych metodą DCF
- Wszechstronna analiza i weryfikacja wycen sporządzonych metodą porównawczą

Wstępny kosztorys usługi: od **3 000 PLN netto**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 1 500 PLN netto

OCENA EFEKTYWNOŚCI PRZEDSIĘWZIĘĆ GOSPODARCZYCH

*zamów analizę firmy lub projektu gospodarczego
- zoptymalizuj je i poznaj ich wartość*

Ocena efektywności przedsięwzięć inwestycyjnych i gospodarczych opiera się na trzech głównych elementach. Ocenie narracyjnej służącej do ujęcia jakościowych aspektów przedsięwzięcia, szerokiej ocenie wskaźnikowej opartej o wskaźniki finansowe oraz ocenie wskaźnikowej opartej o wskaźniki efektywności, elementy te służą ujęciu ilościowych aspektów przedsięwzięcia. Każdy z proponowanych wariantów może zostać rozszerzony o inne elementy w celu lepszego dostosowania usługi do potrzeb Klienta.

▶▶ 30% dyskonto dla nowych Klientów
przy pierwszym zakupie usługi

Ocena podstawowa

- Sporządzenie opinii narracyjnej dla ocenianego przedsięwzięcia
- Sporządzenie podstawowej analizy finansowej na bazie NPV i IRR

Wstępny kosztorys usługi: od **2 000 PLN netto**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 1 400 PLN netto

Ocena zaawansowana

- Sporządzenie opinii narracyjnej dla ocenianego przedsięwzięcia
- Sporządzenie analizy wskaźnikowej na bazie szerokiego zestawu wskaźników finansowych
- Sporządzenie zaawansowanej analizy finansowej na bazie zmodyfikowanego NPV i zmodyfikowanego IRR, Ekwiwalentnego przepływu, EVA

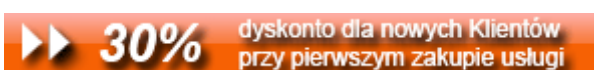
Wstępny kosztorys usługi: od **5 000 PLN netto**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 3 500 PLN netto

SPORZĄDZENIE ANALIZ BIZNESOWYCH I EKONOMICZNYCH

*skorzystaj z obiektywnej analizy
dostosowanej do indywidualnych potrzeb*

W skład naszej oferty wchodzi sporządzanie wszelkiego rodzaju analiz biznesowych i ekonomicznych. Jest to usługa dedykowana odpowiadająca na indywidualne potrzeby Klientów. Proponujemy Państwu analizy opłacalności przedsięwzięć inwestycyjnych, efektywności funkcjonowania podmiotów gospodarczych... Każdy z proponowanych wariantów może zostać rozszerzony o inne elementy w celu lepszego dostosowania usługi do potrzeb Klienta.



Ocena efektywności funkcjonowania podmiotów gospodarczych

- Sporządzenie opinii narracyjnej dla ocenianego podmiotu
- Sporządzenie analizy wskaźnikowej na bazie szerokiego zestawu wskaźników finansowych

Wstępny kosztorys usługi: od **3 000 PLN netto**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 2 100 PLN netto

Wykonanie analizy makroekonomicznej na potrzeby projektów inwestycyjnych

- Sporządzenie analizy makroekonomicznej
- Sporządzenie średniookresowej prognozy makroekonomicznej

Wstępny kosztorys usługi: od **2 500 PLN netto**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 1 750 PLN netto

Porównywanie oraz analiza ofert

- Sporządzenie ekonomiczno-finansowej analizy ofert
- Wydanie opinii i rekomendacji odnośnie analizowanych ofert

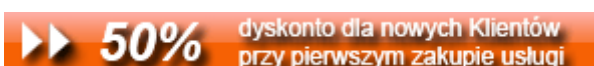
Wstępny kosztorys usługi: od **1 500 PLN netto**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 1 050 PLN netto

PRZEPROWADZANIE DUE DILIGENCE BIZNESOWEGO

*uzyskaj pełną informację o spółce,
poznaj obszary ryzyka i oceń perspektywę firmy*

Oferujemy Państwu usługę przeprowadzania due diligence biznesowego (wszechstronne badanie spółki pod kątem biznesowym i finansowym). Usługa ta ma na celu zebranie danych o podmiocie, które następnie służą do jego dogłębnego poznania oraz oceny. Dane te często służą również sporządzeniu dokumentów takich jak wyceny, biznesplany, strategie rozwoju, czy też na potrzeby transakcji kapitałowych. Powyższe badanie kończy się sporządzeniem raportu z badania. Każdy z proponowanych wariantów może zostać rozszerzony o inne elementy w celu lepszego dostosowania usługi do potrzeb Klienta.



Due diligence na bazie ryczaftu

- Przeprowadzenie wszechstronnego badania spółki pod kątem biznesowym i finansowym
- Uwzględnienie specyfiki wynikającej z celu w jakim jest przeprowadzane badanie
- Sporządzenie kompleksowego raportu z badania
- Usługa nie obejmuje audytu finansowego

Wstępny kosztorys usługi: od **5 000 PLN netto / miesiąc** trwania badania

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 2 500 PLN netto / przez pierwszy miesiąc

Due diligence na bazie ilości dni badania

- Przeprowadzenie wszechstronnego badania spółki pod kątem biznesowym i finansowym
- Uwzględnienie specyfiki wynikającej z celu w jakim jest przeprowadzane badanie
- Sporządzenie kompleksowego raportu z badania
- Usługa nie obejmuje audytu finansowego

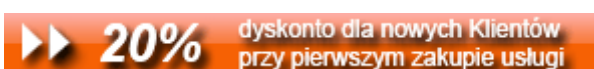
Wstępny kosztorys usługi: od **5 000 PLN netto + 500 PLN netto / dzień delegacji** u Klienta

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 2 500 PLN netto +250 PLN netto / przez pierwsze 10 delegacji

SPORZĄDZANIE BIZNESPLANÓW

masz pomysł na biznes - opracujemy dla Ciebie profesjonalny biznes plan i wesprzemy w sporządzeniu prognoz finansowych

Usługa sporządzenia biznesplanu jest usługą dedykowaną cechującą się wysokim stopniem elastyczności w aspekcie zakresu prac. Usługa ta polega na sporządzeniu dokumentu szczegółowo opisującego spółkę w obecnym stanie i jej plany odnoszące się do przyszłości. Każdy z proponowanych wariantów może zostać rozszerzony o inne usługi świadczone przez naszą spółkę w celu lepszego dostosowania usługi do potrzeb Klienta.



Wariant 1 – biznesplan podstawowy

- Opracowanie biznesplanu zawierającego podstawowe elementy biznesplanu oraz wycenę DCF
- Zwiększenie akcentów w dokumencie na dane korespondujące z finansowaniem dłużnym takim jak kredyt
- Wariant ten zakłada wstępne przygotowanie Klienta oraz posiadanie przez niego materiałów niezbędnych do opracowania dokumentu

Wstępny kosztorys usługi: od **3 000 PLN netto**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 2 400 PLN netto

Wariant 2 – biznesplan rozszerzony

- Opracowanie biznesplanu zawierającego rozszerzone elementy biznesplanu oraz wycenę DCF
- Zwiększenie akcentów w dokumencie na dane korespondujące z finansowaniem dłużnym takim jak kredyt
- Budowę equity story dla inwestora finansowego
- Przeprowadzenie uproszczonego due diligence biznesowego w celu zebrania danych do budowy equity story i wykonania szerszych analiz finansowych w celu uatrakcyjnienia dokumentu
- Wariant ten zakłada wstępne przygotowanie Klienta oraz posiadanie przez niego materiałów niezbędnych do opracowania dokumentu

Wstępny kosztorys usługi: od **7 500 PLN netto**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 6 000 PLN netto

Wariant 3 – biznesplan rozszerzony + wsparcie w poszukiwaniu finansowania

- Opracowanie biznesplanu zawierającego rozszerzone elementy biznesplanu oraz wycenę DCF
- Zwiększenie akcentów w dokumencie na dane korespondujące z finansowaniem dłużnym takim jak kredyt
- Budowę equity story dla inwestora finansowego
- Opracowanie Teazera, NDA oraz prezentacji na potrzeby procesu poszukiwania inwestora finansowego
- Wsparcie w poszukiwaniu inwestora
- Przeprowadzenie uproszczonego due diligence biznesowego w celu zebrania danych do budowy equity story i wykonania szerszych analiz finansowych w celu uatrakcyjnienia dokumentu
- Wariant ten zakłada wstępne przygotowanie Klienta oraz posiadanie przez niego materiałów niezbędnych do opracowania dokumentu

Wstępny kosztorys usługi: od **7 500 PLN netto +1,0% fee** od wartości pozyskanego finansowania

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 6 000 PLN netto +1,0% fee od wartości pozyskanego finansowania

W przypadku braku uprzedniego przygotowania Klienta w zakresie materiałów niezbędnych do opracowania dokumentu i konieczności przeprowadzenia pełnego due diligence biznesowego powyższe ceny zostaną powiększone o koszt przeprowadzenia due diligence w wariantie wybranym przez Klienta.

- Wariant 1 – ryczałt w wysokości 3 000 PLN netto / miesiąc due diligence
- Wariant 2 – odpłatność za 1 wyjazd do Klienta w ramach due diligence w wysokości 300 PLN netto

Weryfikacja biznesplanów sporządzonych przez inne podmioty

- Weryfikacja części opisowej dokumentu
- Weryfikacja części finansowej dokumentu (konieczne dostarczenie materiałów źródłowych)

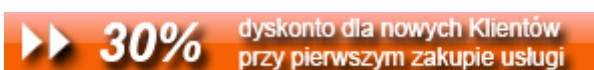
Wstępny kosztorys usługi: od **2 500 PLN netto**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 2 000 PLN netto

BUDOWA EQUITY STORY

*uatrakcyjnij wizerunek inwestycyjny swojej firmy
i podnieś wartość spółki*

W skład naszej oferty wchodzi budowa equity story na potrzeby inwestorów finansowych, transakcji kapitałowych oraz pozyskania finansowania dłużnego. Proces ten ma na celu podniesienie wartości spółki poprzez polepszenie jej wizerunku w oczach otoczenia zewnętrznego. Każdy z proponowanych wariantów może zostać rozszerzony o inne elementy w celu lepszego dostosowania usługi do potrzeb Klienta.



Budowa equity story na potrzeby inwestora finansowego / transakcji kapitałowej

- Analiza SWOT spółki
- Budowa equity story zwiększającego wartość podmiotu
- Wydanie opinii / rekomendacji w aspekcie pożądanых zmian

Wstępny kosztorys usługi: od **2 000 PLN netto**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 1 400 PLN netto

Budowa equity story na potrzeby pozyskania finansowania dłużnego

- Analiza SWOT spółki
- Budowa equity story zwiększającego wartość podmiotu
- Wydanie opinii / rekomendacji w aspekcie pożądanых zmian

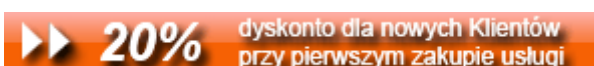
Wstępny kosztorys usługi: od **1 500 PLN netto**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 1 050 PLN netto

POZYSKIWANIE FINANSOWANIA I KOORDYNACJA TRANSAKCJI KAPITAŁOWYCH

*pozyskaj kapitał dla firmy - finansowanie udziałowe, dłużne i hybrydowe
usprawnij przebieg transakcji - profesjonalny nadzór i koordynacja*

Oferujemy Państwu wsparcie w pozyskiwaniu kapitału od inwestorów finansowych. W naszej ofercie znajdują Państwo wsparcie w pozyskiwaniu kapitału z takich źródeł jak: Seed Capital, Venture Capital, Private Equity, Strategic Investor, IPO, SPO, Private Placement, Mezzanine Financing, High Yield Bonds, Corporate Bonds, Senior Debt, Kredyt. Każdy z proponowanych wariantów współpracy może zostać rozszerzony o inne elementy w celu lepszego dostosowania usługi do potrzeb Klienta.



Seed Capital, Venture Capital, Private Equity, Mezzanine Financing, Senior Debt

- Budowa equity story dla inwestora finansowego
- Opracowanie Teazera, NDA oraz prezentacji na potrzeby procesu poszukiwania inwestora finansowego
- Wsparcie w poszukiwaniu finansowania i negocjacjach
- Wariant ten zakłada wstępne przygotowanie Klienta oraz posiadanie przez niego materiałów niezbędnych do opracowania niezbędnych dokumentów

Wstępny kosztorys usługi: od **5 000 PLN netto +1,0% fee** od wartości pozyskanego finansowania

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 4 000 PLN netto +1,0% fee od wartości pozyskanego finansowania

Wybierając tą usługę otrzymują Państwo opcję zakupu usługi sporządzenia biznesplanu i wyceny podmiotu z 20% dyskontem

W przypadku braku uprzedniego przygotowania Klienta w zakresie materiałów niezbędnych do opracowania dokumentów i konieczności przeprowadzenia pełnego due diligence biznesowego powyższe ceny zostaną powiększone o koszt przeprowadzenia due diligence w wariantcie wybranym przez Klienta.

- Wariant 1 – ryczałt w wysokości 3 000 PLN netto / miesiąc due diligence
- Wariant 2 – odpłatność za 1 wyjazd do Klienta w ramach due diligence w wysokości 300 PLN netto

Inwestor Strategiczny

- Budowa equity story dla inwestora strategicznego
- Opracowanie Teazera, NDA oraz prezentacji na potrzeby procesu poszukiwania inwestora strategicznego
- Wsparcie w poszukiwaniu finansowania i negocjacjach

- Wariant ten zakłada wstępne przygotowanie Klienta oraz posiadanie przez niego materiałów niezbędnych do opracowania niezbędnych dokumentów

Wstępny kosztorys usługi: od **7 500 PLN netto +1,0% fee** od wartości pozyskanego finansowania

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 6 000 PLN netto +1,0% fee od wartości pozyskanego finansowania

Wybierając tą usługę otrzymują Państwo opcję zakupu usługi sporządzenia biznesplanu i wyceny podmiotu z 20% dyskontem

W przypadku braku uprzedniego przygotowania Klienta w zakresie materiałów niezbędnych do opracowania dokumentów i konieczności przeprowadzenia pełnego due diligence biznesowego powyższe ceny zostaną powiększone o koszt przeprowadzenia due diligence w wariantcie wybranym przez Klienta.

- Wariant 1 – ryczałt w wysokości 3 000 PLN netto / miesiąc due diligence
- Wariant 2 – odpłatność za 1 wyjazd do Klienta w ramach due diligence w wysokości 300 PLN netto

Kredyt

- Budowa equity story dla inwestora udzielającego finansowania
- Zwiększenie akcentów w dokumentach na dane korespondujące z finansowaniem dłużnym takim jak kredyt
- Opracowanie Teazera, NDA oraz prezentacji na potrzeby procesu poszukiwania finansowania
- Wsparcie w poszukiwaniu finansowania i negocjacjach
- Wariant ten zakłada wstępne przygotowanie Klienta oraz posiadanie przez niego materiałów niezbędnych do opracowania niezbędnych dokumentów

Wstępny kosztorys usługi: od **5 000 PLN netto +0,5% fee** od wartości pozyskanego finansowania

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 4 000 PLN netto +0,5% fee od wartości pozyskanego finansowania

Wybierając tą usługę otrzymują Państwo opcję zakupu usługi sporządzenia biznesplanu i wyceny podmiotu z 20% dyskontem

W przypadku braku uprzedniego przygotowania Klienta w zakresie materiałów niezbędnych do opracowania dokumentów i konieczności przeprowadzenia pełnego due diligence biznesowego powyższe ceny zostaną powiększone o koszt przeprowadzenia due diligence w wariantcie wybranym przez Klienta.

- Wariant 1 – ryczałt w wysokości 3 000 PLN netto / miesiąc due diligence
- Wariant 2 – odpłatność za 1 wyjazd do Klienta w ramach due diligence w wysokości 300 PLN netto

IPO, SPO, Private Placement, High Yield Bonds, Corporate Bonds - koordynacja transakcji

- Wsparcie w wyborze doradców i oferującego oraz negocjacjach
- Koordynacja procesu po stronie spółki oraz koordynacja kontaktów z doradcami
- Wsparcie doradców w zakresie budowy equity story oraz przeprowadzania due diligence

Wstępny kosztorys usługi: od **5 000 PLN netto +3 000 PLN netto / miesiąc** prac

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 4 000 PLN netto +2 400 PLN netto / przez pierwsze 3 miesiące prac

POZYSKIWANIE FINANSOWANIA - OFERTA RYCZAŁTOWA

Seed Capital, Venture Capital, Private Equity, Mezzanine Financing, Senior Debt, Inwestor Strategiczny, Kredyt

- Budowa equity story dla inwestora / finansującego
- Opracowanie Teasera, NDA oraz prezentacji na potrzeby procesu poszukiwania inwestora / finansującego
- Wsparcie w poszukiwaniu finansowania, negocjacjach i budowie umowy inwestycyjnej / kredytowej

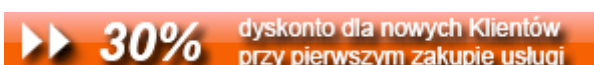
Wstępny kosztorys usługi: od **15 000 PLN netto +5 000 PLN netto / miesiąc** prac

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 12 000 PLN netto +4 000 PLN netto / przez pierwsze 3 miesiące prac

DORADZTWO STRATEGICZNE

*odkryj nowe ścieżki rozwoju, zoptymalizuj model biznesowy
i racjonalizuj koszty*

W skład naszej oferty wchodzi doradztwo w aspektach strategicznych mające zarówno formy jednorazowych czynności jak i ciągłego wsparcia spółek w ich działaniach. Każdy z proponowanych wariantów może zostać rozszerzony o inne elementy w celu lepszego dostosowania usługi do potrzeb Klienta.



Opracowanie strategii rozwoju

- Analiza zasobów i otoczenia organizacji
- Przedstawienie i ocena głównych opcji strategicznych
- Wybór opcji i określenie celów dla strategii funkcjonalnych
- Budowa koncepcji struktury finansowania
- Wsparcie doradcze w pierwszym okresie wdrożenia

Wstępny kosztorys usługi: od **10 000 PLN netto**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 7 000 PLN netto

Analiza SWOT spółki połączona z identyfikacją obszarów ryzyka

- Sporządzenie analizy słabych i mocnych stron spółki
- Identyfikacja i ocena obszarów ryzyk
- Sporządzenie rekomendacji zmian sprzyjających pozytywnym zmianom w krytycznych obszarach funkcjonowania spółki

Wstępny kosztorys usługi: od **2 000 PLN netto**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 1 400 PLN netto

Analiza potencjalnych ścieżek rozwoju

- Analiza obecnego stanu spółki i jej strategii
- Sporządzenie opinii narracyjnej dla przyjętej strategii rozwoju
- Sporządzenie analizy potencjalnych ścieżek rozwoju

Wstępny kosztorys usługi: od **2 000 PLN netto**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 1 400 PLN netto

Ocena i optymalizacja modelu biznesowego

- Sporządzenie opinii narracyjnej dla ocenianego modelu biznesowego
- Sporządzenie rekomendacji zmian sprzyjających wzrostowi efektywności

Wstępny kosztorys usługi: od **1 500 PLN netto**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 1 050 PLN netto

Stale monitorowanie, ocena i optymalizacja modelu biznesowego oraz strategii spółki

- Przekazywanie na bieżąco opinii narracyjnej dla ocenianego modelu biznesowego i strategii spółki
- Sporządzenie rekomendacji zmian sprzyjających wzrostowi efektywności

Wstępny kosztorys usługi: od **1 000 PLN netto / miesiąc**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 700 PLN netto / przez pierwsze 3 miesiące

Okresowa ocena efektywności funkcjonowania podmiotów gospodarczych

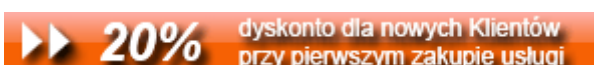
- Okresowe sporządzenie opinii narracyjnej dla ocenianego podmiotu
- Okresowe sporządzenie analizy wskaźnikowej na bazie szerokiego zestawu wskaźników finansowych
- Sporządzenie rekomendacji zmian sprzyjających wzrostowi efektywności

Wstępny kosztorys usługi: od **2 000 PLN netto / miesiąc**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 1 400 PLN netto / przez pierwsze 3 miesiące

*komunikuj się efektywnie z otoczeniem
- buduj zaufanie i zwiększaj wartość*

W skład naszej oferty wchodzi doradztwo w aspektach związanych z relacjami z inwestorami oraz marketingiem transakcyjnym mające zarówno formę jednorazowych czynności jak i ciągłego wsparcia spółek w ich działaniach. Każdy z proponowanych wariantów może zostać rozszerzony o inne elementy w celu lepszego dostosowania usługi do potrzeb Klienta.



Wsparcie IR (relacji z inwestorami) w zakresie transakcji kapitałowych

- Wsparcie w tworzeniu i rozwoju strategii budowy relacji z inwestorami
- Wsparcie w tworzeniu equity story na potrzeby transakcji kapitałowej
- Wsparcie w opracowywaniu materiałów dla inwestorów (prezentacji, materiałów dla prasy)
- Wsparcie w budowie i rozwoju narzędzi i kanałów kontaktu z inwestorami

Wstępny kosztorys usługi: od **4 000 PLN netto**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 3 200 PLN netto

Stałe wsparcie w zakresie IR (relacji z inwestorami)

- Wsparcie w tworzeniu i rozwoju strategii budowy relacji z inwestorami
- Wsparcie w opracowywaniu materiałów dla inwestorów (prezentacji, materiałów dla prasy)
- Wsparcie w budowie i rozwoju narzędzi i kanałów kontaktu z inwestorami

Wstępny kosztorys usługi: od **500 PLN netto / miesiąc**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 400 PLN netto

Wsparcie PR w zakresie transakcji kapitałowych

- Wsparcie w tworzeniu i rozwoju strategii PR w aspektach związanych z transakcją finansową
- Wsparcie w tworzeniu equity story na potrzeby transakcji kapitałowej
- Wsparcie w opracowywaniu materiałów dla otoczenia zewnętrznego i wewnętrznego

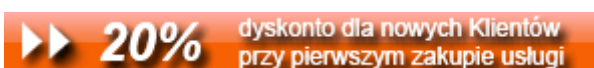
Wstępny kosztorys usługi: od **3 000 PLN netto**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 2 400 PLN netto

OUTSOURCING FINANSOWY I ANALITYCZNY

*skorzystaj z wsparcia specjalistów
- zwiększ elastyczność i ogranicz koszty działalności*

Outsourcing finansowy i analityczny jest skierowany do podmiotów pragnących skorzystać z ciągłego wsparcia w zakresie finansów oraz doradztwa strategicznego. Oferujemy Państwu możliwość outsourcingu czynności związanych z opracowywaniem analiz finansowych, planów inwestycyjnych, prognoz, oraz innych czynności z zakresu zaawansowanej analizy finansowej. Wykupując abonament zyskują Państwo możliwość wykorzystania ustalonej w umowie liczby godzin pracy naszych pracowników. Każdy z proponowanych wariantów może zostać rozszerzony o inne elementy w celu lepszego dostosowania usługi do potrzeb Klienta.



ABONAMENTY - OFERTA DEDYKOWANA

Umowa 3 miesięczna

- Elastyczne ustalanie zakresu prac
- Elastyczność czasu pracy oraz miejsca jej wykonywania

Wstępny kosztorys usługi: od **7 500 PLN netto / miesiąc** (w tym do 4 całodniowych delegacji krajowych)

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 6 000 PLN netto / miesiąc

Koszt dodatkowych delegacji: od **500 PLN netto / delegacja** całodniowa

Umowa 12 miesięczna

- Elastyczne ustalanie zakresu prac
- Elastyczność czasu pracy oraz miejsca jej wykonywania

Wstępny kosztorys usługi: od **6 000 PLN netto / miesiąc** (w tym do 4 całodniowych delegacji krajowych)

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 4 800 PLN netto / miesiąc

Koszt dodatkowych delegacji: od **450 PLN netto / delegacja** całodniowa

Umowa godzinowa na 12 miesięcy

- Elastyczne ustalanie zakresu prac
- Elastyczność czasu pracy oraz miejsca jej wykonywania

Wstępny kosztorys usługi: od **100 PLN netto / godzina** | minimum 3 000 PLN netto / miesiąc

(w tym do 4 całoniedziowych delegacji krajowych)

Koszt dodatkowych delegacji: od **500 PLN netto / delegacja** całoniedziowa

ABONAMENTY – OFERTA PODSTAWOWA

Abonament dla firm 10

- Elastyczne ustalanie zakresu prac
- 10 godzin pracy specjalisty do wykorzystania

Wstępny kosztorys usługi: od **1 500 PLN netto**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 1 200 PLN netto

Abonament dla firm 50

- Elastyczne ustalanie zakresu prac
- 50 godzin pracy specjalisty do wykorzystania

Wstępny kosztorys usługi: od **5 000 PLN netto**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 4 000 PLN netto

Abonament dla firm 100

- Elastyczne ustalanie zakresu prac
- 100 godzin pracy specjalisty do wykorzystania

Wstępny kosztorys usługi: od **8 000 PLN netto**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 6 400 PLN netto

Podwykonawstwo usług finansowych 50

- Elastyczne ustalanie zakresu prac
- 50 godzin pracy specjalisty do wykorzystania

Wstępny kosztorys usługi: od **5 000 PLN netto**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 4 000 PLN netto

Podwykonawstwo usług finansowych 100

- Elastyczne ustalanie zakresu prac
- 100 godzin pracy specjalisty do wykorzystania

Wstępny kosztorys usługi: od **8 000 PLN netto**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 6 400 PLN netto

Podwykonawstwo usług finansowych 250

- Elastyczne ustalanie zakresu prac
- 250 godzin pracy specjalisty do wykorzystania

Wstępny kosztorys usługi: od **18 000 PLN netto**

Przy uwzględnieniu dyskonta: od 14 400 PLN netto

PAKIET IDEA

*odkryj nowe ścieżki rozwoju, zoptymalizuj model biznesowy
i pozyskaj inwestora*

Pakiet idea jest produktem skierowanym zarówno do spółek na wczesnym stadium rozwoju, jak i spółek dojrzałych. Celem pakietu jest wspomaganie spółek w budowie ich strategii i określaniu potencjalnych ścieżek rozwoju. W skład pakietu wchodzi między innymi: analiza potencjalnych ścieżek rozwoju, optymalizacja modelu biznesowego, budowa equity story, analiza potencjalnych źródeł finansowania. Każdy z proponowanych wariantów może zostać rozszerzony o inne elementy w celu lepszego dostosowania usługi do potrzeb Klienta.

Pakiet Idea

- Analiza potencjalnych ścieżek rozwoju
- Optymalizacja modelu biznesowego
- Analiza potencjalnych źródeł finansowania
- Budowa equity story

Wstępny kosztorys usługi: od **7 500 PLN netto**

PAKIET START-UP

*masz pomysł na biznes - pomożemy ci go zrealizować
i zapewnimy kompleksowe wsparcie*

Pakiet start-up jest produktem skierowanym do spółek we wczesnym stadium rozwoju lub podmiotów rozpoczynających działalność. W skład pakietu wchodzi między innymi: analiza potencjalnych ścieżek rozwoju, optymalizacja modelu biznesowego, budowa equity story, stworzenie biznesplanu, wsparcie w pozyskaniu finansowania od inwestora finansowego oraz wsparcie podmiotu w zakresie kontaktu z inwestorami przez okres 3 miesięcy po zakończeniu projektu. Każdy z proponowanych wariantów może zostać rozszerzony o inne elementy w celu lepszego dostosowania usługi do potrzeb Klienta.

Pakiet Start-Up

- Analiza potencjalnych ścieżek rozwoju
- Optymalizacja modelu biznesowego
- Budowa equity story
- Stworzenie podstawowego biznesplanu
- Wsparcie w pozyskaniu finansowania od inwestora finansowego
- Wsparcie podmiotu w zakresie relacji z inwestorami

Wstępny kosztorys usługi: od **10 000 PLN netto**

PAKIET GROWTH

przeprowadź kompleksową analizę swojej spółki, zwiększ jej efektywność i odkryj nowe ścieżki rozwoju

Pakiet growth jest produktem skierowanym do spółek dojrzałych pragnących zwiększyć efektywność i skalę działalności. W skład pakietu wchodzi między innymi: analiza potencjalnych ścieżek rozwoju, optymalizacja modelu biznesowego, budowa equity story, analiza potencjalnych źródeł finansowania, przeprowadzenie due diligence, sporządzenie raportu due diligence, wykonanie wyceny DCF i porównawczej spółki oraz wsparcie podmiotu w zakresie kontaktu z inwestorami przez okres 3 miesięcy po zakończeniu projektu. Każdy z proponowanych wariantów może zostać rozszerzony o inne elementy w celu lepszego dostosowania usługi do potrzeb Klienta.

Pakiet Growth

- Analiza potencjalnych ścieżek rozwoju
- Przeprowadzenie due diligence wraz z raportem
- Optymalizacja modelu biznesowego
- Budowa equity story
- Analiza potencjalnych źródeł finansowania
- Sporządzenie wyceny DCF
- Sporządzenie wyceny porównawczej
- Wsparcie podmiotu w zakresie relacji z inwestorami

Wstępny kosztorys usługi: od **20 000 PLN netto**

PAKIET M&A

*przeprowadź kompleksową analizę spółki,
poznaj jej prawdziwą wartość i obszary ryzyka*

Pakiet M&A jest produktem skierowanym do spółek pragnących zwiększyć skalę działalności poprzez akwizycję lub połączenie z innym podmiotem. W skład pakietu wchodzi między innymi: analiza potencjalnych ścieżek rozwoju, przeprowadzenie due diligence, sporządzenie raportu due diligence, sporządzenie wyceny DCF i porównawczej oraz wspieranie spółki w zakresie PR transakcyjnego. Każdy z proponowanych wariantów może zostać rozszerzony o inne elementy w celu lepszego dostosowania usługi do potrzeb Klienta.

Pakiet M&A – prace koncepcyjne

- Analiza potencjalnych ścieżek rozwoju
- Przeprowadzenie due diligence wraz z raportem
- Budowa equity story
- Sporządzenie wyceny DCF
- Sporządzenie wyceny porównawczej
- Wsparcie podmiotu w zakresie PR transakcyjnego

Wstępny kosztorys usługi: od **15 000 PLN netto**

Pakiet M&A - dokumentacja transakcyjna

- Teaser
- Prezentacja inwestycyjna
- NDA (umowa o zachowaniu poufności)
- Karta oferty niewiążącej
- Pisma przewodnie i analogiczne dokumenty

Wstępny kosztorys usługi: od **10 000 PLN netto**

ATF CONSULTING – OFERTA SZKOLEŃ

SZKOLENIA DEDYKOWANE

*zamów usługę idealnie dostosowaną do twoich potrzeb
- zoptymalizuj koszty szkoleń*

Usługa szkoleń dedykowanych to wysoce zindywidualizowany produkt, cechujący się możliwością elastycznego wyboru zakresu tematycznego, czasu trwania oraz formy szkolenia. Podstawowe formy szkoleń dedykowanych zakładają maksymalizację pozytywnego efektu dla odbiorców, które rozumiane są jako stosunek wiedzy i narzędzi uzyskanych w trakcie szkolenia oraz w okresie bezpośrednio następującym po szkoleniu do kosztów jakie ponosi nabywca. Usługa ta kierowana jest do spółek oraz w ramach podwykonawstwa do firm szkoleniowych oraz innych organizatorów szkoleń.

Charakter usługi

Idea szkoleń dedykowanych zakłada maksymalizację pozytywnego efektu i minimalizację kosztów dla nabywcy poprzez:

Wysoką elastyczność w aspekcie: zakresu, czasu i formy szkolenia

- Indywidualne ustalanie zakresu szkolenia wpływające na optymalne wykorzystanie czasu i uzyskanie najbardziej pożądanej wiedzy
- Możliwość elastycznego ustalania liczby uczestników (maksymalnie 15 - 20 osób), wpływającą na optymalne wykorzystanie wydatkowanych środków
- Możliwość łączenia zalet szkoleń tradycyjnych i e-learningowych lub skupienia się na jednym z powyższych wariantów

Wypracowany schemat organizacji i przeprowadzania szkolenia:

- Przekazanie nabywcy wstępnego konspektu szkolenia w celu ustalenia optymalnej struktury szkolenia
- Optymalizację struktury szkolenia na bazie preferencji i sugestii nabywcy
- Przekazanie wstępnych materiałów dydaktycznych 2-3 dni przed szkoleniem w celu umożliwienia zapoznania się odbiorców z omawianymi zagadnieniami
- Przeprowadzenie szkolenia z udziałem wykładowcy i przekazanie pełnych materiałów
- Przekazanie narzędzi oraz wskazówek umożliwiających dalsze zgłębianie tematu oraz utrwalenie wiedzy

Minimalizację czasu na jaki nabywca deleguje odbiorców do odbycia szkolenia

- Organizację szkolenia w siedzibie nabywcy lub miejscu przez niego wyznaczonym, co umożliwia w razie potrzeby szybki powrót odbiorcy do wykonywanej pracy oraz ogranicza czas oddelegowania pracownika tracony na dojazd
- Podział szkolenia na 3 etapy łączące zalety szkoleń tradycyjnych i e-learningowych (Etap 1 – samodzielna analiza wstępnych materiałów przez odbiorców; Etap 2 – szkolenie z udziałem wykładowcy; Etap 3 – samodzielne zgłębianie i utrwalanie materiałów przez odbiorców)

SZKOLENIA E-LEARNINGOWE - KURSY ON-LINE

*ogranicz do minimum koszty szkoleń
- zachowaj maksimum jakości szkolenia*

Usługa szkoleń e-learningowych to produkt zachowujący pełen zakres użyteczności szkoleń tradycyjnych, przy jednoczesnym ograniczeniu kosztu szkoleń oraz czasu ich realizacji. Szkolenia te cechują się pełną elastycznością dla odbiorcy w zakresie czasu i miejsca ich realizacji. Usługa ta pozwala na dostęp do profesjonalnej wiedzy przy zachowaniu konkurencyjnej ceny oraz bez strat wynikających z kosztów dojazdu do miejsca realizacji szkolenia. Usługa ta kierowana jest zarówno do Klientów indywidualnych, jak i Klientów biznesowych.

Charakter usługi

Idea szkoleń e-learningowych zakłada zachowanie pełni użyteczności szkolenia tradycyjnego, przy jednoczesnym ograniczeniu kosztów dla Klienta i uzyskaniu maksymalnego stopnia elastyczności poprzez:

Wysoką elastyczność w aspekcie: zakresu, czasu i formy szkolenia

- Indywidualne ustalenie przez Klienta miejsca i czasu realizacji szkolenia, wpływające na optymalne wykorzystanie jego czasu
- Natychmiastową dostępność szkolenia dla Klienta wynikającą z elektronicznego kanału dystrybucji
- Możliwość korzystania z wsparcia wykładowcy drogą elektroniczną

Minimalizację kosztów ponoszonych przez Klienta

- Brak kosztów organizacyjnych, wpływający znacząco na obniżenie kosztów szkolenia dla Klienta
- Udzielanie licencji dla 3 uczestników, wpływające na optymalne wykorzystanie wydatkowanych środków
- Szeroki zakres dostępnych materiałów, co przy obniżonym koszcie szkolenia wpływa na możliwość realizacji znacznie szerszego materiału

ANALIZA FUNDAMENTALNA

ZAPISZ SIĘ NA
NAJBARDZIEJ EFEKTYWNE SZKOLENIE
POZNAJ TAJNIKI
ANALIZY FUNDAMENTALNEJ

ANALIZA TECHNICZNA

SZKOLENIA DEDYKOWANE
SZKOLENIA E-LEARNINGOWE



Oferowane szkolenie zawiera opis szerokiego spektrum technik analizy fundamentalnej oraz technicznej. W materiale tym znajda Państwo między innymi kursy odnoszące się do takich obszarów jak: *Matematyka finansowa i ocena efektywności projektów inwestycyjnych* | *Analiza sprawozdań finansowych* | *Wycena podmiotów gospodarczych* | *Zarządzanie płynnością* | *Analiza instrumentów dłużnych* | *Zarządzanie ryzykiem* | *Analiza techniczna*, a także wiele innych przydatnych informacji, które pomogą Państwu w podejmowaniu właściwych decyzji biznesowych

Szkolenie dedykowane

- Opracowanie szkolenia na bazie zgłoszonego zapotrzebowania
- Przekazanie wstępnych materiałów dydaktycznych (2-3 dni przed terminem szkolenia)
- Przekazanie pełnych materiałów szkoleniowych (w dniu szkolenia)
- Przeprowadzenie szkolenia przez wykładowcę w siedzibie spółki
- Przekazanie dodatkowych materiałów utrwalających i poszerzających wiedzę
- 5-20 uczestników w cenie szkolenia
- Ponad 210 stron szkolenia podstawowego i 200 stron materiałów bonusowych w wariantach bazowym
- Materiały bonusowe: Finansowanie podmiotów gospodarczych, Strategie alokacji aktywów, Model finansowy...

Wstępny kosztorys szkolenia: od **3 000 PLN netto**

Szkolenie e-learningowe

- Przekazanie szkolenia kanałem elektronicznym
- Licencja dla 3 osób w cenie szkolenia
- Pełna użyteczność szkolenia tradycyjnego
- Ponad 210 stron szkolenia podstawowego i 200 stron materiałów bonusowych w wariantach bazowym
- Materiały bonusowe: Finansowanie podmiotów gospodarczych, Strategie alokacji aktywów, Model finansowy...

Koszt szkolenia: **50 PLN netto**

Zakres tematyczny szkolenia

Matematyka finansowa i ocena efektywności projektów inwestycyjnych

- Matematyka finansowa
- Wartość pieniądza w czasie
- Wstęp do analizy portfelowej
- Wstęp do analizy ilościowej
- Sposoby pomiaru efektywności i opłacalności projektów inwestycyjnych
- Analiza NPV, IRR, EVA, MVA, CVA

Analiza sprawozdań finansowych

- Analiza bilansu
- Analiza rachunku zysków i strat
- Analiza przepływów pieniężnych
- Analiza wskaźnikowa
- Wskaźniki efektywności
- Wskaźniki rentowności
- Wskaźniki rotacji
- Wskaźniki zadłużenia
- Wskaźniki płynności

Wycena podmiotów gospodarczych

- Struktura biznesplanu
- Wstęp do due diligence
- Wycena na bazie zdyskontowanych przepływów pieniężnych (DCF)
- Wycena porównawcza
- Wyceny majątkowe
- Wielowymiarowa analiza porównawcza

Zarządzanie płynnością

- Cash flow
- Luki w finansowaniu
- Finansowanie pomostowe na bazie mezzanine capital
- Cash pooling
- Factoring
- Leasing
- Kredyt

Analiza instrumentów dłużnych

- Wycena instrumentów dłużnych
- Ryzyko instrumentów dłużnych

Zarządzanie ryzykiem

- Definiowanie i pomiar ryzyka
- Zarządzanie ryzykiem
- Dywersyfikacja ryzyka
- Zarządzanie wielkością pozycji

Analiza techniczna

- Wyznaczanie trendu
- Formacje
- Wykresy i formacje świecowe
- Wskaźniki techniczne
- Systemy transakcyjne

ZASTRZEŻENIA PRAWNE | WYŁĄCZENIE ODPOWIEDZIALNOŚCI

Prezentowany materiał ma wyłącznie charakter informacyjno - edukacyjny i nie stanowi on oferty handlowej w rozumieniu Kodeksu Cywilnego. Informacje o aktualnie obowiązujących cenach na produkty i usługi oferowane przez spółkę ATF Consulting sp. z o.o. i możliwościach współpracy, udzielane są wyłącznie bezpośrednio przez Osoby Upoważnione i są zależne od specyfiki danego projektu lub usługi. Prezentowane w materiale ceny usług i produktów zostały oszacowane dla małych i średnich projektów, oraz usług o standardowym stopniu skomplikowania i mogą ulec modyfikacji, w szczególności w przypadku dużych projektów oraz usług o wysokim stopniu zaawansowania.

Wszelkie dane oraz informacje przekazywane w materiale nie stanowią rekomendacji do podejmowania decyzji strategicznych, operacyjnych, biznesowych, inwestycyjnych ani żadnych innych. Spółka oraz autor materiału nie biorą żadnej odpowiedzialności za ewentualne skutki wykorzystania zawartych w materiale treści i opinii oraz potencjalne następstwa decyzji podjętych po analizie prezentowanego materiału. Spółka oraz autor nie ponoszą odpowiedzialności za kompletność i dokładność prezentowanych treści oraz założeń prezentowanych w materiale.

Treści zawarte w materiale stanowią własność ATF Consulting sp. z o.o oraz Jakuba Kocjana. Materiał przeznaczony jest wyłącznie do celów niekomercyjnych i nie może być używany ani rozpowszechniany sprzecznie z tym przeznaczeniem. Zakazane jest również publikowanie w całości lub części powyższego materiału oraz rozpowszechnianie go w inny sposób na masową skalę lub kierowanie do grona osób przekraczającego 3 osoby.

Osoby Upoważnione: Jakub Kocjan

ATF CONSULTING – DANE KONTAKTOWE

W celu uzyskania bliższych informacji odnośnie materiałów zawartych w serwisie, usług, szkoleń lub możliwości współpracy prosimy o kontakt na adres: office@atfconsulting.eu | W celu złożenia zapytania ofertowego lub uzyskania informacji odnośnie potencjalnych warunków i zakresu współpracy prosimy o kontakt z Jakubem Kocjanem (Head of Project) e-mail: jakub.kocjan@atfconsulting.eu

Oferujemy Państwu możliwość bezpłatnych konsultacji drogą elektroniczną, w celu określenia zakresu potencjalnej współpracy oraz wskazania potencjalnych kierunków rozwoju i działań zmierzających do wzrostu efektywności rozpatrywanych przez Państwa przedsięwzięć. info@atfconsulting.eu

Nasza podstawowa działalność doradcza koncentruje się na obszarze województw: *małopolskiego (Kraków, Olkusz, Krzeszowice)*, *śląskiego (Katowice)* i *mazowieckiego (Warszawa)*, realizujemy jednak również projekty na obszarze całego kraju. Na obszarze *całego kraju* realizujemy także nasze usługi szkoleniowe i realizowane drogą elektroniczną.



ATF Consulting sp. z o.o.

ul. Krakowska 212
32-065 Krzeszowice

NIP: 5130193879
REGON: 121016912
KRS: 0000336945

Portale spółki:

www.atfconsulting.eu
www.centrumpsychoterapii.eu
www.tlumaczeniaspecjalistyczne.eu
www.szkolenia-online.com
www.analiza-fundamentalna.pl
www.analiza-techniczna.com
www.strategie-inwestycyjne.pl
www.pozyskiwanie-finansowania.pl